



aufgrund eines Beschlusses des Deutschen Bundestages



BÖL vernetzt -Bio-Wertschöpfungsketten

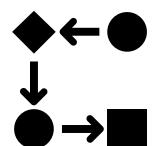
Projekt "Wertschöpfungsnetzwerk Berlin/Brandenburg"



Idee des Projekts - (2)-



- Aufbau "Vermarktungsplattform" für Erzeuger und Verarbeiter (Berlin, Brandenburg und Mecklenburg-Vorpommern)
- Angebot von regionalen Lebensmitteln im Handel ehöhen
- Auf- und Ausbau von regionalen Bio-Wertschöpfungsketten





Idee des Projekts - (💇 -





Zuwendungsempfänger: Ökodorf Brodowin

Projektpartner:







Ausgangslage in der Projektregion

- Logistik als Herausforderung für v.a. kleine Betriebe
 Die Produkte aus dem Umland vermarkten
- Anfragen zur gemeinsamen Logistik Handel<->Betriebe





Ausgangslage in der Projektregion

 Vorhandene Strukturen nutzen und ausbauen:

Großhandel vom Ökodorf Brodowin

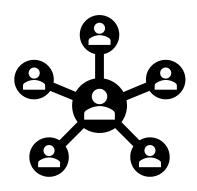
- Logistik
- Lager
- Kundenbetreuung





1) Netzwerk aufbauen

Analyse der Region, potentielle Partner B/BB/MV







Vernetzung mit Akteuren aus der Region:
 Beiträge in Newsletter, auf Vernetzungsveranstaltungen etc.















2) Vermarktungsplattform aufbauen:

- Individuelle Strategie für Netzwerkpartner entwickeln (u.a. Welche Kunden vom GH)
- Abstimmung Team Ökodorf Brodowin
- Kundenbetreuung, Innendienst, Disponent
- Regionaleinkäufern anbieten/listen
- Inhabergeführte Märkte (Edeka und Rewe) miteinbeziehen

Märkte kontaktieren und Ökodorf Brodowin als "Bündler" vorstellen





 Teilnahme an Regionalmessen: Kontakt zu den inhab. Märkten und Regionalbeauftragten aufbauen und pflegen

 Absatzsteigerung und Auswertung: Marktebene, Artikelebene, Saisonale Auswertung







weitere Schritte zur Umsetzung

Kichererbsensalat

- Stärkung Beziehung von Handel und Betriebe: Gemeinsame Events (z.B. Azubi-Projekt im Markt)
- Entwicklung von Bio-Wertschöpfungsketten:
 - Regionales Bier in Zusammenarbeit mit regionaler Brauerei (in Entwicklung)
 - Kichererbsen aus Brandenburg verarbeiten und vermarkten
 - Entwicklung Regionales Genuss-Paket







größte Herausforderung

- PersonelleVeränderungen
- Steigende Kosten (insbesondere Logistik)
- Marktentwicklung
- Eigenmarkenstrategie





Empfehlungen für andere Praxisprojekte

- Interaktion mit einzelnen Märkten
- Entwicklung Regional-Display
- Mehr gemeinsame Events: z.B. Azubi-Projekte, Expertentage auf Betrieben...
- Kooperationspartnerschaft Handel und Erzeuger/Verarbeiter
- Unterschiedliche Absatzwege ausbauen





Fragen



Kontakt: Deborah Muschick Ökodorf Brodowin d.muschick@brodowin.de

Gefördert durch:





aufgrund eines Beschlusses des Deutschen Bundestages